ТОМСКИЙ
ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

ЛЕКЦИЯ 5
ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА

Технико-экономическое обоснование инновационных проектов

Себестоимость – денежное выражение затрат предприятия на производство и реализацию продукции.

Себестоимость исчисляется:

1) По элементам затрат;

2) По статьям расходов.

Для исчисления себестоимости готового продукта в целом расходы группируются **по элементам затрат**, характеризующим их экономическое содержание:

-материальные затраты (за вычетом стоимости возвратных отходов);

-- затраты на оплату труда;

-- отчисления на социальные нужды;

-- амортизация основных фондов;

-- прочие затраты (связь, командировочные и пр.).

Прямые затраты – непосредственно связанны с производством продукции. Они могут быть включены в себестоимость на основании установленных норм (основная заработная плата производственных рабочих, сырье и т.д.).

Косвенные (накладные) расходы связаны с работой цеха, предприятия в целом и одновременно относятся ко всем видам выпускаемой продукции, объединяют все виды условно-постоянных затрат.

Их нельзя отнести на себестоимость изделия.

В конце отчетного периода они распределяются между видами продукции пропорционально условно выбранной базе распределения:

- пропорционально прямым материальным затратам;

- пропорционально прямым расходам на оплату труда;

- пропорционально сумме прямых затрат;

- пропорционально выручке.

Издержки по степени зависимости от объемов производства

-**условно-переменные** – изменяются по мере изменения объемов производства (сырье, комплектующие, энергия, топливо на производственные нужды). Имеют прямо пропорциональную зависимость от объема продаж (производства) на самом деле существует лишь до определенного периода времени (например, поставщики подняли цену), тогда они уже изменяются относительно выручки от продаж с другим удельным весом.

- **условно-постоянные** – это издержки, которые не изменяются по мере изменения объемов производства (управленческие расходы, амортизация). Возрастают вместе с увеличением масштабов хозяйственной деятельности (например, с появлением филиалов).

Результаты финансовой деятельности предприятия:

- план доходов и расходов

Показывает динамику прибыли при постепенном увеличении объемов производства в связи с освоением производственной мощности и является прогнозом финансовых результатов деятельности предприятия.

- анализ безубыточности

Определение точки безубыточности, т.е. минимального объема продаж, начиная с которого предприятие не несет убытков. Расчет аналитически и графически.

- анализ финансовых показателей

Запас финансовой прочности в денежных единицах и в процентах.

-

ТОМСКИЙ
ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!