

Тема 3. Субъекты национальной экономики и их отношения

1. Экономическая сущность категории собственность
2. Личная собственность и личные интересы
3. Коллективная собственность и коллективные интересы
4. Общонациональная собственность и национальные интересы
5. Институциональное обеспечение экономических интересов

Экономическая сущность категории собственность

Собственность как экономическое явление возникла в первобытно-общинные времена, когда обнаружилась ограниченность благ и ресурсов и появилась необходимость оградить эти блага от использования другими лицами.

Собственность в экономическом смысле данной категории – это

отношения между людьми по поводу материальных и нематериальных благ.

Эти отношения предполагают наличие двух основных элементов:

- ❖ Объект собственности – любые материальные и нематериальные экономические блага.
- ❖ Субъект собственности – юридические либо физические дееспособные лица.

Экономический подход к содержанию собственности имеет существенные отличия от юридического. Его специфика заключается в следующем

- ❖ Собственность – это не вещь и не просто отношение людей к вещам, а отношения между людьми по поводу вещей
- ❖ Формы доходов образуют экономическую реализацию собственности и определяются положением субъектов в отношениях собственности

Отношения собственности формируют так называемый «пучок прав собственности» или перечень Оноре, который включает 11 правомочий:

- Право владения
- Право пользования
- Право управления
- Право на доход
- Право на капитальную ценность вещи
- Право на безопасность
- Право на завещание и наследование
- Право на бессрочность
- Запрещение вредного использования
- Ответственность в виде взыскания
- Остаточный характер

Базовыми из всей совокупности правомочий являются:

- ❖ Владение – документально закреплённая принадлежность конкретного объекта собственности определённому субъекту.
- ❖ Распоряжение (управление) – использование объекта любым желаемым образом, включая передачу, трансформацию и ликвидацию.
- ❖ Пользование – применение объекта в соответствии с его назначением и по усмотрению пользователя

Совокупность правомочий, которыми обладает субъект, обуславливает размер его ответственности по отношению к объекту, причем, чем больше прав, тем больше ответственность.

Классификацию форм собственности строят по критериям:

- Исторический признак характеризует сменяющие друг друга формы, составляющие социально – экономическую суть общества (первобытные формы собственности, античная собственность, феодальная, капиталистическая и социалистическая собственность).
- Функциональный признак. Основой этой классификации являются экономические правомочия – на способность к труду, на доход, на распоряжение имуществом, на управление.
- Признак субъекта собственности. Наиболее распространенная классификация форм собственности

По признаку субъекта собственности
выделяют:

- ❖ Индивидуальную собственность
- ❖ Общую собственность
- ❖ Коллективную собственность
- ❖ Общациональную собственность

Индивидуальная собственность

Субъект собственности – одно физическое лицо, обладающее полным правом распоряжения принадлежащим ему объектом.

В рамках индивидуальной собственности принято выделять личную и частную собственность.

Личная – характеризуется объектом, который находится только в личном пользовании.

Частная – характеризуется объектом, который имеет производственное назначение.

Общая собственность

Распространяется на имущество, ценности, денежные средства, ценные бумаги, принадлежащие двум или нескольким лицам, используемые ими по собственному усмотрению при соблюдении общеустановленных законом норм и правил.

Общая собственность включает совместную собственность, в рамках которой объект собственности принадлежит целиком всем участникам на равных условиях.

Также к общей собственности относится долевая собственность, в рамках которой для каждого собственника выделяется доля в общем праве собственности.

Коллективная собственность

Коллективная собственность представляет неделимую часть государственной, муниципальной собственности, переданную на определенный срок коллективу лиц.

В зависимости от субъектов и объектов собственности, от сферы их применения, разграничивают муниципальную, региональную и государственную собственность.

Общационациональная собственность

Объект собственности – природные богатства и блага общего доступа.

Субъект собственности – население страны, как текущего, так и будущих поколений.

Личная собственность и личные интересы

Индивид в экономике рассматривается с 2-х позиций

- Человек экономический (Homo economicus)
- Человек социальный, институциональный (Homo institutions)

Человек экономический - это

Индивид, цели деятельности которого направлены на максимизацию материального благосостояния.

Модель экономического человека появилась в экономической науке еще в работах А. Смита.

Гласное свойство экономического человека – это рациональность как поиск способов оптимизации затрат ресурсов и максимизации полезности от их использования.

Человек социальный, институциональный – это

Индивид, ориентированный на нематериальные цели деятельности.

Главным образом признаки данной модели поведения индивида присущи таким субъектам как:

- Недееспособные лица. Они редко осознают значение материальных аспектов деятельности
 - Аскеты. Их поведение определяется не экономическими законами, а традициями, религией, индивидуальными психологическими особенностями
 - Энтузиасты. Заботятся не столько о собственном благе, сколько о благополучии окружающих.
-

Деятельность экономического человека реализуется в 3-х сферах

- ❖ Потребитель
 - ❖ Производитель (предприниматель)
 - ❖ Собственник ресурсов
-

Интересы человека-потребителя

Потребитель – основная роль индивида.

Современную экономику называют обществом массового потребления.

Интерес потребителя предполагает максимизацию удовольствия (полезности) от использования материальных и нематериальных благ.

Интересы потребителя зависят от

- ❖ Объективных факторов: биологическая природа человека, необходимость поддержания жизнедеятельности организма путем восполнения запасов энергии и жизненно важных веществ за счет извлечения полезности из материальных и нематериальных благ
-

-
- ❖ Субъективных факторов: мода, деловая и социальная этика, религиозные ограничения, поведенческие шаблоны. Они трансформируют структуру потребления и становятся решающими факторами потребительского поведения в современной национальной экономике.
-

Материальной базой реализации потребительских интересов является личная собственность и личный доход.

От их размера зависит структура потребления. Чем больше личная собственность и выше личный доход, тем большую долю в структуре личного потребления занимают блага, удовлетворяющие потребности выше физиологического уровня (согласно пирамиде А. Маслоу).

Структура потребительских расходов домашних хозяйств

В зависимости от уровня среднедушевых доходов,
ПО 10-ти ПРОЦЕНТНЫМ (ДЕЦИЛЬНЫМ) ГРУППАМ НАСЕЛЕНИЯ

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Потребительские расходы	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Покупка продуктов для домашнего питания	45,0	43,9	42,0	40,5	38,0	36,7	33,4	29,6	27,7	19,8
Питание вне дома	1,0	1,2	1,4	2,1	3,9	2,1	2,9	3,0	2,8	5,0
Непродовольственные товары	21,8	22,5	24,5	25,9	27,7	31,7	33,1	36,3	42,6	49,8
Оплата услуг	30,9	31,0	30,5	29,9	28,6	27,9	28,9	29,3	25,3	23,6
ЖКХ	18,0	17,4	16,5	15,7	14,0	12,9	11,4	12,1	8,7	6,9
Услуги культуры	1,0	1,0	0,9	1,0	1,0	1,1	1,9	2,4	2,6	3,1

Интересы потребителя в современной экономике не являются фактором ее развития, а скорее выступают следствием данного развития в силу высокой степени насыщенности потребительского рынка.

Новые товары и новые потребительские интересы возникают по инициативе производителей и собственников ресурсов.

Интересы человека-производителя

Особенность интересов и поведения данного человека является стремление к самореализации как творческой личности через производственную деятельность.

В целом интерес производителя – это максимизация дохода от этой деятельности.

Материальной базой реализации данного интереса является частная собственность и предпринимательский доход.

В состав интереса производителя входит:

- Максимизация дохода для личного потребления и нужд производства
 - Расширение рынка сбыта собственной продукции
 - Микро и макроэкономическая стабильность (безопасность)
-

Интерес человека – собственника ресурсов

Обусловлено наличием у индивида набора свободных активов – трудовых, финансовых, материальных, нематериальных ресурсов, которые можно сдавать в аренду для получения дополнительного дохода.

В состав данного интереса включается

- Получение максимального дохода для потребления с учетом статуса и престижа индивида
 - Стабильная работа предприятия, куда вложены ресурсы
 - Макроэкономическая стабильность
-

Особой разновидностью интересов собственника ресурсов является интерес наемного работника:

- Стремление максимально выгодно продать рабочую силу (высокая зарплата, социальные гарантии, хорошие условия труда)
 - Карьерный рост
 - Стабильность рабочего места
-

Коллективная деятельность и коллективные интересы

Современная национальная экономика – это экономика коллективов, так как совместная деятельность обладает существенным преимуществом – высокой производительностью труда в силу действия законов специализации и кооперации.

Коллективный интерес - это

Совместное присвоение (отчуждение) благ и ресурсов для реализации интересов членов коллектива.

Коллективов много – много разнообразных коллективов.

Виды коллективных интересов:

- Интересы группы. Направлены на поддержание стабильного состава группы, что предполагает устранение внутригрупповых и межгрупповых конфликтов.
 - Интересы крупного бизнеса. Предполагают реализацию корпоративного потенциала, стимулирование научно-технического развития, повышение социального престижа бизнеса
-

Виды коллективных интересов:

- Интересы отраслевых комитетов и министерств. Направлены на регулирование конкурентной среды на рынках, оказание консультативной и информационной помощи, содействие в выходе на внешние рынки.
 - Интересы общественных организаций. Прописаны в названии организаций.
-

Виды коллективных интересов:

- Региональные интересы. Обусловлены законами пространственной организации хозяйства (территориальной специализации и кооперации, комплексности и взаимодополняемости, выравнивания условий производства и уровня жизни населения).

В общем региональный интерес – это достижение максимально высокого уровня благосостояния населения региона на основе полезного вклада в национальную экономику.

В состав регионального интереса входит:

- Обеспечение максимально благоприятных условий для жизни населения и для бизнеса.
 - Обеспечение органичной связи между региональным производством и потреблением.
 - Поддержание долгосрочных взаимовыгодных контактов между регионами.
-

Коллективный интерес создает необходимость разработки и применения четких процедур согласования интересов экономических субъектов для предотвращения политических, социальных, этнических и других конфликтов.

Государство как субъект общенационального интереса

Без государственной организации хозяйства национальной экономики не было бы в принципе, так как национальная экономика – это относительно самостоятельное территориально-обособленное хозяйственное образование.

А государство понимается как политическая самоорганизация общества на определенной, строго очерченной территории.

На уровне национальной экономики в целом осуществляется ориентация деятельности экономических субъектов на сохранение и развитие хозяйства в условиях растущей международной конкуренции.

Общационациональный интерес – это достижение оптимального и устойчивого роста национальной экономики как целостной системы.

Общационациональный интерес включает:

- устойчивый рост благосостояния нации,
 - максимальный прирост научно-технического потенциала,
 - достижение гарантированной безопасности,
 - участие страны в мировой экономике
-

Главным субъектом, который реализует общенациональный интерес, является государство.

Формы реализации общенационального интереса включают:

- 1. Создание системы комплексных программ и прогнозов на различные периоды времени, в которых прописаны цели и приоритеты социально – экономического развития государства. Например, Концепция долгосрочного развития Российской Федерации до 2020 года. –
 - <http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/strategicPlanning/concept/>
 - <http://2020strategy.ru/>
-

Формы реализации общенационального интереса включают:

- 2. Организация и контроль за функционированием национальной финансовой системы, поддержка национального рынка и малого бизнеса.
-

Формы реализации общенационального интереса включают:

- 3. Поддержка неконкурентоспособной части населения путем создания минимальных жизненных стандартов, к числу которых относятся – прожиточный минимум, потребительская корзина, минимальный размер заработной платы, пенсионного обеспечения и других социальных гарантий.
-

Формы реализации общенационального интереса включают:

- 4. Обеспечение национальной экономической безопасности. В концепции национальной безопасности России она понимается как защищенность жизненно важных интересов граждан, общества и государства, а также национальных ценностей и образа жизни от широкого спектра внешних и внутренних угроз, различных по природе.
-

Сущность экономической безопасности

- такое состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечивается гарантированная защита национальных интересов, социально направленное развитие страны в целом, достаточный оборонный потенциал даже при наиболее неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов.

Система экономической безопасности включает следующие блоки:

- концепцию и стратегию национальной безопасности;
 - национальные интересы России в сфере экономики;
 - угрозы в сфере экономики;
 - пороговые значения индикаторов;
-

Концепция и стратегия национальной безопасности

- <http://www.scrf.gov.ru/documents/99.html>
Стратегия национальной экономической безопасности России до 2020 года
 - <http://www.scrf.gov.ru/documents/1.html>
Концепция национальной безопасности России
 - <http://www.scrf.gov.ru/documents/23.html>
Стратегия экономической безопасности РФ
-

Для обеспечения национальной безопасности РФ определяет приоритеты устойчивого развития:

- **повышение качества жизни** российских граждан путем гарантирования личной безопасности, а также высоких стандартов жизнеобеспечения;
- **экономический рост**, который достигается прежде всего путем развития национальной инновационной системы и инвестиций в человеческий капитал;
- **наука, технологии, образование, здравоохранение и культура**, которые развиваются путем укрепления роли государства и совершенствования государственно-частного партнерства;
- **экология живых систем и рациональное природопользование**, поддержание которых достигается за счет сбалансированного потребления, развития прогрессивных технологий и целесообразного воспроизводства природно-ресурсного потенциала страны;
- **стратегическая стабильность и равноправное стратегическое партнерство**, которые укрепляются на основе активного участия России в развитии многополярной модели мироустройства.

Угрозы в сфере экономики

- ❑ Утеря производственного потенциала из-за высокого износа основных фондов.
 - ❑ Нестабильная инвестиционная активность.
 - ❑ Низкая конкурентоспособность продукции.
 - ❑ Высокий уровень бедности населения и низкое качество жизни большей части российского народа.
-

Основными критериями оценки состояния национальной безопасности Российской Федерации являются:

- уровень безработицы (доля от экономически активного населения);
 - уровень роста потребительских цен;
 - уровень государственного внешнего и внутреннего долга в процентном отношении от валового внутреннего продукта;
 - уровень обеспеченности ресурсами здравоохранения, культуры, образования и науки в процентном отношении от валового внутреннего продукта;
 - уровень ежегодного обновления вооружения, военной и специальной техники;
 - уровень обеспеченности военными и инженерно-техническими кадрами;
 - децильный коэффициент (соотношение доходов 10% наиболее обеспеченного и 10% наименее обеспеченного населения).
-

Индикаторы экономической безопасности

Наименование пороговых индикаторов	Пороговый уровень	Фактический уровень				
		2003 год	2004 год	2005 год	2006 год	2007 год
Объем ВВП, млрд. руб.	19800-49480 (по индексу-дефлятору)	13243	17048	21695	26880	32987
Инвестиции в основной капитал, % ВВП	25	16,5	16,8	16,7	17,1	17,3
Расходы на оборону, % ВВП	3	2,6	2,7	2,7	2,6	2,7
Доля в ВВП затрат на гражданскую науку, %	1,5	0,29	0,31	0,28	0,36	0,36
Доля инновационной продукции в общем объеме ко всей промышленной продукции, %	15	11,0	11,5	12,2	10,8	11,1
Доля машиностроения и металлообработки в промышленном производстве, %	25	19,9	20,9	21,3	21,4	20,8
Уровень безработицы % к экономически - активному населению	5-8	7,8	7,9	7,1	6,7	5,6
Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума, %	7-10	20,3	17,6	17,7	15,2	13,4
Децильный коэффициент, разы	8	14,5	15,2	15,2	16,0	16,8
Уровень монетизации (М) на конец года, % ВВП	50	16,5	16,8	16,6	17,6	20,1

Необходимость поддержания баланса в развитии различных сторон общественной жизни требует от государства таких действий, которые бы предотвращали (амортизировали) возможные противоречия и конфликты между поведением индивидов как субъектов рыночных отношений и индивидов, как субъектов социальных отношений.

Именно государство является тем субъектом, который формирует институциональную среду хозяйственной деятельности, которая в свою очередь позволяет согласовывать интересы экономических субъектов, обеспечивая целостность национальной экономики.

Институциональное обеспечение экономических интересов

Для устранения или уменьшения отрицательных последствий человеческого взаимодействия создаются институты – созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимодействие между людьми.

Институты обеспечивают свободу и безопасность действий индивида в определенных рамках.

Институты выполняют ряд важных функций:

- Регулирование поведения экономических субъектов для предотвращения нанесения вреда друг другу
 - Организация процесса передачи информации (обучение)
 - Минимизация усилий по поиску информации и заключению договоров
 - Спецификация и защита прав собственности
-

Институты наследуются, заимствуются, обладают преемственностью.

Им также присуща система стимулов. Заинтересованность в существовании института не возникнет, если нет системы позитивных и негативных стимулов.

В системе хозяйственных отношений наряду с экономическими существуют и отношения по поводу институтов, которые реализуют так называемые институциональные интересы.

Идеальные институциональные отношения заключаются в сведении транзакционных издержек к нулю, что соответствует положениям теоремы Коуза.

Однако существенная проблема заключается в том, что институты не всегда совершенны.

-
- Институциональные отношения возникают между субъектами, которые могут быть заинтересованы в максимизации собственных доходов и в институтах, не соответствующих общему институциональному интересу.
-

С другой стороны формирование институтов – это длительный исторический процесс – формальные институты невозможно изменить мгновенно, а неформальные подлежат видоизменению только на протяжении жизни нескольких поколений.

Импорт институтов также не всегда приносит желаемый результат, так как заимствованные институциональные рамки трудно интегрируются в существующую институциональную систему.

Институциональная система развивается путем малых приращений. Каждое последующее приращение опирается на те институты, которые уже существуют в результате линия институционального развития всегда задана всей предыдущей институциональной историей общества.

Этот эффект получил название path dependence – институциональная преюмственность.

Его значение заключается в том, что оно дает научное обоснование факту влияния исторического опыта, культуры, менталитета каждого народа на его текущее и будущее состояние.

Так как институты обладают свойством возрастающей отдачи, с течением времени они образуют все более плотную и прочную институциональную сеть, которая пронизывает все человеческие отношения – от государственных и религиозных ритуалов до семейной жизни

Институциональный выбор обычно делают те социальные группы, которые контролируют рычаги социально – экономических изменений, и этот выбор отнюдь не всегда направлен на поддержание и развитие продуктивных институтов, как и не всегда соответствует долгосрочным экономическим интересам всего общества.

В результате страны с устойчиво низкими социально-экономическими параметрами могут существовать исторически длительное время, не стремясь при этом исправить положение путем заимствования институтов, приносящих успех более динамичным обществам.

В момент становления национальной экономики основой институционального обеспечения были неформальные нормы. Однако, по мере увеличения количества населения и дифференциации социальных связей стало появляться законодательство, как формализованная хозяйственная практика.

Соответственно, особую роль в формировании институциональной среды национальной экономики играет государство, обладая монопольным правом на законоотворчество в силу своего особого положения в национальной хозяйственной системе
