

# Внешнеторговый контракт

*Еремина Софья Леонидовна,  
доктор экономических наук,  
профессор Школы бизнеса*

# План презентации

1. **Предприятие - участник ВЭД. Основные риски**
2. **Внешнеторговый контракт. Виды**
3. **Венская Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров**
4. **Примеры международных договоров на оказание услуг**

# Основные риски предприятия - участника ВЭД

- Ценовой – риск значительного изменения цены с момента договора цены до ее платежа
  - Способы снижения: максимально возможная фиксация
- Валютный – риск изменения курса валюты платежа:
  - рост - убыток для импортера и прибыль экспортера
  - падение - убыток экспортера и прибыль импортера
    - Способы снижения: выбор:
      - валюты цены
      - валюты платежа
      - валютной корзины
      - валютные клаузулы (оговорки)

## Основные риски предприятия - участника ВЭД - 2

- Политический и трансферный - форс-мажорные обстоятельства; политические и социальные события; неплатежеспособность государства-должника; платежный мораторий; административные распоряжения, препятствующие трансферу сумм; блокирование счетов
  - Способы снижения: аккредитив, выплаты по переводному векселю, уступка требования банку, покупка требования, факторинг, государственное страхование экспортного кредита; экспортный кредит; экспортный лизинг, привлечение средств с международного денежного рынка или рынка капитала
- Транспортный – риск того, что с грузом что-то произойдет во время транспортировки
  - Способ снижения: ИНКОТЕРМС Международной торговой палаты - четкое определение обязательств продавца и покупателя, а также возникновение и переход рисков при поставке товаров / оказании услуг

# Употребляемые термины

- Соглашение (Agreement)
- Контракт, Договор (Contract):
  - предварительный (Preliminary Contract)
  - общий (Генеральный) (General Contract)
- Виды контрактов. Критерий – участие
  - между *отсутствующими* – из-за риска отказа от подписания в текст вводится оговорка (clauses) о действительности и сроках действия контракта
  - *по телефону* - обмен подписями по факсимильной связи (моментальный контракт)
  - между *присутствующими* - в момент согласия одной стороны на предложение другой. Подписывает лицо:
    - первое
    - ответственное
    - имеющее поручение

)

# Условия (conditions) контрактов

- *существенные* (basic)
  - предмет продажи
  - по закону
  - по торговому обычаю
- *обычные*
  - закон
  - специальная оговорка
- *случайные*
  - включенные по требованию сторон
  - обязательные для исполнения
  - неисполнение - нарушение контракта (infringement of a contract)

# Виды контрактов. Критерий - роль

- *основные* купля-продажа: товаров / услуг; научно-технических знаний; научно-технических услуг; кино-, телепродукции
- *обеспечивающие*: международные перевозки; транспортно-экспедиторские услуги; услуги по:
  - страхованию
  - хранению грузов
  - агентские и дилерские
  - по международным расчетам
  - факторинг

# **Венская (Нью-Йоркская) Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров**

- дает единообразное толкование и применение условий сделок
- облегчает заключение и исполнение договора
- определяет права и обязанности сторон вне зависимости от права страны - продавца или покупателя
- предоставляет участникам право сформулировать условия сделки в соответствии с достигнутой договоренностью
- дает участникам возможность принять условия Конвенции только в случае, если по какому-то вопросу договориться не получилось



## Конвенция *не* применяется:

- к продаже (ст. 2):
  - a)* товаров, которые приобретаются для личного, семейного или домашнего использования, за исключением ряда случаев
  - b)* с аукциона
  - c)* в порядке исполнительного производства или иным образом в силу закона
  - d)* фондовых бумаг, акций, обеспечительных бумаг, оборотных документов или денег;
  - e)* судов водного и воздушного транспорта, а также судов на воздушной подушке
  - f)* электроэнергии
- к договорам ... о выполнении работ или предоставлении услуг (ст. 3)

## **Конвенция *не регулирует*:**

- вопросы действительности договора или каких-либо из его положений или любого обычая
- последствий, которые может иметь договор в отношении права собственности на проданный товар
- вопросы о штрафах и неустойках при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств (национальное законодательство)

## Конвенция:

- Регламентирует процедуру по подготовке, согласованию, оформлению и исполнению сделок
- Четко определяет:
  - порядок
  - форму
  - требования к предложению (оферте) о заключении договора купли-продажи и условия вступления такого предложения в силу.

Оферта - предложение о заключении договора, адресованное одному или нескольким конкретным лицам

- правила принятия (акцепта) партнером этого предложения

# Контракт

Определение:

договор, фиксирующий условия внешнеторговой сделки, права, обязанности и ответственность сторон и группируется в зависимости от предмета сделки

Форма:

- устный договор сторон (в РФ не практикуется)
- признание по согласованию сторон контрактом предшествующей переписки
- свидетельские показания
- специальный контракт по рекомендованной определенной форме

# Контракт. Структура

- *номер* - в соответствии с правилами делопроизводства организации, которая подготавливает проект контракта
- *место подписания* - страна, где подписан контракт
- *дата подписания* - год и месяц впечатываются, число ставится «от руки»
- *преамбула* - полное юридическое наименование сторон, адреса, телексы, телефаксы и другие реквизиты
- *контрактные условия*

## Контрактные условия. Критерий - исполнение

Обязательные:	Дополнительные:
предмет контракта; количество товара и сроки поставки; цена контракта; базисные условия поставки; условия платежа; подписи сторон	гарантии; санкции и рекламации; арбитраж; качество товара; упаковка и маркировка; форс-мажор

# Контрактные условия. Критерий - уровень затрат

Коммерческие:	Транспортные:	Юридические:
<p>предмет контракта</p> <p>количество товара</p> <p>качество</p> <p>цена</p> <p>базисные условия поставки</p> <p>срок поставки</p> <p>условия платежа</p>	<p>упаковка, маркировка</p> <p>порядок приемки</p> <p>условия погрузки - выгрузки</p> <p>порядок извещения покупателя об отгрузке</p> <p>готовность судна</p>	<p>санкции</p> <p>гарантии</p> <p>претензии</p> <p>страхование</p> <p>арбитраж</p> <p>форс-мажор</p>

# Контрактные условия

- 1. предмет договора указывается точно и наиболее употребимым способом в стране - покупателе товара (Таможенная классификация. Как правило, СМТК)**
- 2. количество и качество товара**
  - количество - единица измерения зависит от характера товара и сложившийся традиции**
  - качество товара - «нормальное среднее», «экспортное», принятое в стране поставщика**
- 3. цена и общая сумма контракта - валюта цены, валюта платежа, валютная оговорка, способ фиксации цены, средства расчета, формы расчета**



## Цена и общая сумма контракта

- *валюта цены* – валюта, в которой номинирован контракт
- *валюта платежа* – валюта, в которой происходит оплата
- *валютная оговорка* - зависимость от курса третьей валюты
- *способы фиксации цен*: твердые (firm, fixed price), с последующей фиксацией (price to be fixed), «скользящие» (sliding price), «подвижные»
- *средства расчета*: чек, вексель, банковский перевод
- *формы расчета*: 100% авансовый платеж; аккредитив; инкассо; открытый счет

# Контрактные условия

4. сроки и дата поставки - временной интервал поставки в установленный географический пункт: «в течение» (within), «не позднее» (prior to ...), «ежемесячно», «ежеквартально»
5. базисные (транспортные) условия поставки - вид (type of conveyance) и способ (method of transportation), а также сроки транспортировки груза (time of transportation); наименование перевозчика (Carrier's name); наименование пункта/порта погрузки/выгрузки товара (place/port of loading/unloading); выбор перевозочного документа (document of carnage); порядок уведомления о приходе в порт погрузки/выгрузки (arrival notice) = ИНКОТЕРМС (см. след слайд)

# Инкотермс (International commercial terms - Incoterms)



## INCOTERMS

Бесплатно по России  
8 (800) 234-08-08  
+ 7 (423) 220-98-50

ПОСТАВЩИК  
Seller

ЗАТРАТЫ И РИСКИ  
EXPENSES & RISKS

ПОЛУЧАТЕЛЬ  
Buyer

ЗАТРАТЫ И РИСКИ  
EXPENSES & RISKS



ФАБРИКА  
Works



ПЕРЕВОЗЧИК  
Carrier



ДО СУДНА  
Alongside ship



НА БОРТУ СУДНА  
On board



ГРАНИЦА  
Border



ПРИБЫТИЕ  
Arrival



ПОРТ ВЫГРУЗКИ  
QUAY



МЕСТО ДОСТАВКИ  
Destination's place



СКЛАД ПОКУПАТЕЛЯ  
Buyer's warehouse

ВИД ТРАНСПОРТА  
Principal transport

ФРАНКО ЗАВОД  
Ex works

EXW

ФРАНКО ПЕРЕВОЗЧИК  
Free carrier

FCA

СВОБОДНО ВДОЛЬ БОРТА СУДНА  
Free alongside ship

FAS

СВОБОДНО НА БОРТУ СУДНА  
Free on board

FOB

СТОИМОСТЬ И ФРАХТ  
Cost and freight

CFR

СТОИМОСТЬ, СТРАХ. И ФРАХТ  
Cost, insurance and freight

CIF

ПЕРЕВОЗКА ОПЛАЧЕНА ДО  
Carriage paid to

CPT

ПЕРЕВОЗКА И СТРАХ. ОПЛАЧ. ДО  
Carriage and insurance paid to

CIP

ПОСТАВКА НА ТЕРМИНАЛЕ  
Delivered at terminal

DAT

ПОСТАВКА В ПУНКТЕ  
Delivered at place

DAP

ДОСТАВКА С ОПЛАТОЙ ПОШЛИН  
Delivered duty paid

DDP

ОГОВОРЕННОЕ МЕСТО  
Agreed place



ОГОВОРЕННОЕ МЕСТО  
Agreed place



ПОРТ ПОГРУЗКИ  
Embarcation's port



ПОРТ ПОГРУЗКИ  
Embarcation's port



ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ  
Destination's port



ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ  
Destination's port



МЕСТО ДОСТАВКИ  
Destination's place



МЕСТО ДОСТАВКИ  
Destination's place



МЕСТО ДОСТАВКИ  
Destination's place



МЕСТО ДОСТАВКИ  
Destination's place



МЕСТО ДОСТАВКИ  
Destination's place



ОСНОВНЫЕ КАТЕГОРИИ  
Обязанности поставщика

E

EX WORKS

Вывоз с производства

F

FREE

Оплачено

C

CARRIAGE

Перевозки

D

DELIVERED

Доставка

EXP

EXPORT CLEARANCE

Экспортное таможенное оформление

IMP

IMPORT CLEARANCE

Импортное таможенное оформление

# Контрактные условия

4. упаковка и маркировка (marking)
  - маркировка (marking) - минимальный набор сведений о грузе, его отправителе и получателе, в т.ч.: наименование производителя (manufacturer's name), отправителя (consignor) и получателя (consignee); номер заказа/контракта (order number); общее количество единиц/мест груза (total number of packages); место назначения (destination); марку (mark); инструкции по погрузке и выгрузке - не кантовать, верх, низ, стекло и др.
  - упаковка - зависит от назначения и включает требования: расфасовки; рекламы; сохранности товара в различных средах; защиты от механических повреждений; механизации погрузочно-разгрузочных работ и т.д.

# Контрактные условия

8. Приемка-сдача товара - (acceptance of goods) - акт, который может быть выражен формулировкой: «товар считается поставленным продавцом и принятым покупателем...»

Виды приемки-сдачи:

- предварительная (preliminary acceptance)
  - окончательная (final acceptance)
  - по количеству (quantity acceptance)
  - по качеству (quality acceptance)
9. Порядок отгрузки. Обязательность продавца известить (по телефону. Другим каналам связи) покупателя о готовности товара к отгрузке. Обычно - количество дней до начала поставки

# Контрактные условия

10. Штрафные санкции за нарушения контракта
11. Согласование определения обстоятельств непреодолимой силы.  
Форс-мажор
12. Гарантии продавца. Претензии по качеству и количеству.  
Рекламации
13. Страхование
14. Арбитраж
15. Дополнительные разделы
16. Заключительные положения контракта

# Руководство по составлению контрактов (Manual for Drafting International Contracts)

- A1 Вводные положения (Introductory Provisions)
- A2 Толкование контракта (Construction of Contract) – для примера см. слайды 26
- A3 Отношения сторон (Relationship of Parties)
- A4 Заверения и гарантии (Representations and Warranties)
- A5 Финансовые условия (Financial Conditions) для примера см. слайды 27-28
- A6 Конфиденциальность (Confidentiality)
- A7 Срок контракта (Term of Contract)
- A8 Прекращение контракта (Termination of Contract)

# Руководство по составлению контрактов

## - 2

- A9 Применимое право и юрисдикция (Applicable Law and Jurisdiction)
- A10 Переуступка (Assignment) – для примера см. слайды 29
- A11 Отказ от прав и ограничения (Waivers and Limitations)
- A12 Средства правовой защиты (Remedies)
- A13 Разрешение споров / арбитражные оговорки (Dispute Resolution / Arbitration Clauses)
- A14 Форс-мажор / Обстоятельства непреодолимой силы (Force-Majeure Circumstances / Act of God)
- A15 Права на интеллектуальную собственность (Intellectual Property Rights) – для примера см. 30
- A16 Заключительные (общие) положения (Final (General) Provisions)



# Международный контракт. Толкование

<https://www.miripravo.ru/contract-manual/construction-of-contract/index.htm>

- Даты и периоды времени ~ Dates and Periods of Time
- Денежные суммы ~ Amounts Money
- Добросовестность и честность ~ Good Faith and Fair Dealing
- Неделимость контракта ~ Entire (Sole) Contract
- Ошибки (в контракте) ~ Errors
- Подразумеваемые условия ~ Implied Term
- Содержание, заголовки и подзаголовки ~ Table of Contents, Headings and Caption

# Международный контракт. Толкование - 2

- Условия контракта и особые (специальные) условия (соотношение) ~ Contract Terms and Special Terms
- Условия контракта и приложения ~ Contract Terms and Appendixes
- Толкование в соответствии с Инкотермс и UCP ~ Interpretation according to Incoterms and UCP
- Цели и намерения ~ Intents
- Количество и род терминов ~ Number and gender of words in international contract
- Использование терминов «включают», «включает», «включая», «в том числе» ~ «include», «includes», «including»
- Выражения «настоящего Контракта», «по настоящему Контракту» и «в настоящем Контракте» - Words «hereof», «hereto» and «herein»

# Международный контракт. Финансовые условия

- Общие положения
- Цена Контракта ~ Contract Price  
Превышение цены контракта ~ Total Price Exceeding
- Цены (на продукцию, услуги) ~ Prices (for Products, Services)  
Изменения цен (на продукцию) ~ Prices are Subject to Change
- Курсы обмена валют ~ Rates of Exchange
- Максимальная пунктуальность (в осуществлении платежей) ~ Utmost Care
- Обязанность (сторон контракта) по уплате налогов ~ Obligation to Pay Taxes
- Бюджет на контрактные цели ~ Budget for Contract Purposes

# Международный контракт. Финансовые условия - 2

- Специальные положения
- Методы платежей - Means of Payment:
  - Безналичный платеж ~ Wire (Bank) Transfer
  - Оплата (безотзывным) аккредитивом ~ Payment by (Irrevocable) Documentary Credit
  - Платеж инкассо ~ Payment by Documentary Collection
  - Смешанные платежи ~ Mixed Payments
- Страхование (в рамках международного контракта) - Insurance (under International Contract)
- Учетные книги и записи - Books and Record

# Международный контракт. Переуступка

- Право на переуступку контракта ~ Right to Assign the Contract
- Переуступка с согласия контрагента ~ Assignment with Consent of Counterpart
- Запрет на переуступку ~ No Assign
- Отказ от права на переуступку ~ Assignment Waiver
- Переуступка дочерней компании или филиалу ~ Assignment to Subsidiary or Associated Company

# Международный контракт. Интеллектуальная собственность сторон

- Авторские права (на продукцию) ~ Copyright
- Гудвил (престиж Компании) ~ Goodwill
- Интернет права (сторон международного контракта) ~ Internet Rights
- Права на эскизы, рисунки, спецификации, техническую документацию, художественное оформление ~ Rights to designs, drawings, specifications, technical documents, artwork
- Логотипы (сторон международного контракта) ~ Logo
- Сохранение прав на ноу-хау, патенты и товарные знаки ~ Retention of Know-How, Patent and Trade Marks Rights
- Усовершенствования (в течение срока действия контракта) ~ Improvements (within the Validity Period of Contract)

# Международный контракт подряда и оказания услуг

- C1 Строительные контракты (Construction Contracts)
- C2 Договоры на оказание услуг аренды (Lease Agreements)
- C3 Контракты на оказание производственных услуг (Manufacturing Services Agreements)
- C4 Контракты на оказание профессиональных услуг (Professional Services Agreements)
  - Соглашение о профессиональных регистрационных услугах. Производитель лекарств/пищевых добавок заключает договор с консультантом на сбор досье и проведение регистрации лекарства/пищевой добавки в ЕС (в соответствии с EU Regulation on Novel Ingredients No 258/97).
- C5 Контракты на оказание услуг управления (Operating Services Agreements)
- C6 Международные контракты на оказание интернет-услуг (International Internet Services Agreements)

# Международный агентский контракт.

## Понятие //

<https://www.miripravo.ru/view.htm?fid=436>

- договор между поставщиком или производителем услуг (принципал) и иностранным агентом, которым последний наделяется полномочиями представлять или действовать от имени принципала на местных рынках в отношениях с третьими лицами с целью организации сбыта продукции/услуг



# Международный агентский контракт. Применение

- Предмет соглашения - подыскать клиентуру, с которой услугодатель может заключить контракт на оказание услуг
- Применимы к сделкам в бизнесе:
  - страховом
  - транспортном
  - рекламном
  - консультационном
- Применимы в сферах:
  - IT
  - образовательных
  - медицинских услуг

# Международный агентский контракт.

## Содержание

1. Назначение	1. Appointment
2. Полномочия Агента	2. Authorization of the Agent
3. Ограничения Полномочий Агента	3. Limitations of Authority of the Agent
4. Сбор и перевод денежных средств	4. Collection and Remittance of Funds
5. Комиссионное вознаграждение	5. Commission
6. Передача прав	6. Assignment
7. Отчетность	7. Books and Records
8. Расторжение соглашения	8. Termination
9. Выплата вознаграждений после расторжения соглашения	9. Termination Benefits
10. Уведомления	10. Notices
11. Общие положения	11. General
12. Применимое Законодательство	12. Applicable Law
Приложение 1. Комиссионные агента	Schedule 1. Agent's Remuneration

# Международный договор на оказание услуг

- Сфера применения
  - туризм
  - платная медицинская помощь
  - аудит и т.п.
- Ограничения: необходимость защиты прав и свобод человека, нравственность, безопасность государства
- Способы достижения: закрепление в международных и национальных законодательных актах необходимости:
  - лицензирования международной деятельности
  - стандартизации международной деятельности
  - стандартизации квалификации услугодателей
  - иных требований

# Международный договор на оказание услуг. Примеры

1. Проведение конференции -  
[http://zakupki.rosneft.ru/files/zakup/548/2013-09/62614/docs/proekt\\_dogovora.pdf](http://zakupki.rosneft.ru/files/zakup/548/2013-09/62614/docs/proekt_dogovora.pdf)
2. Шаблон договора ИП - <https://pravoved.ru/question/2080713/>
3. **Особенности исчисления и уплаты налога на прибыль -**  
[http://regforum.ru/posts/2865\\_dogovor\\_s\\_inostrannym\\_kontragentom\\_prodavcom\\_tovarov\\_rabot\\_uslug\\_posledstviya\\_nalogi\\_riski/](http://regforum.ru/posts/2865_dogovor_s_inostrannym_kontragentom_prodavcom_tovarov_rabot_uslug_posledstviya_nalogi_riski/)
4. **Обязанность по уплате НДС -** [http://taxpravo.ru/analitika/statya-393429-okazanie\\_uslug\\_dlya\\_inostrannoy\\_organizatsii\\_v\\_kakom\\_sluchae\\_vo\\_znikaet\\_obyazannost\\_po\\_uplate\\_nds](http://taxpravo.ru/analitika/statya-393429-okazanie_uslug_dlya_inostrannoy_organizatsii_v_kakom_sluchae_vo_znikaet_obyazannost_po_uplate_nds)

## Положения публичного порядка в части либерализации оказания услуг

- режим наибольшего благоприятствования (ВТО ст. II)
- об обеспечении прозрачности внутреннего регулирования сферы услуг (ст. III)
- о надлежащем применении внутренних и международных актов (ст. VI)

**Спасибо за внимание!**