ООП направления 08.01.00 - Экономика

Дисциплина \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Преподаватель \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

В произвольной форме

Основные понятия

Составьте пары из определений и понятий:

|  |  |
| --- | --- |
| а) - Курс валютных сделок с датой валютирования два рабочих дня; | А. Валютный курс |
| б) -право страны на получение беспроцентного кредита в МВФ; | Б. Валютный коридор |
| в) - валюта, которая используется МВФ для выдачи кредитов странам участницам МВФ | В. Ревальвация валюты |
| г) -курсовая политика государства направленная на фиксирование валютного курса в определенном значении; | Г.Валютный паритет |
| д) - официально установленное соотношение двух валют; | Д. Закон одной цены |
| е) - использование иностранных валют наряду с законной национальной; | Е. Фиксация валютного курса |
| ж) - цена единицы национальной валюты, выраженная в иностранной валюте; | Ж. Управляемое плавание |
| з) - равенство покупательной способности различных валют при неизменном уровне цен в каждой из стран; | 3.Официальный валютный курс |
| и) - в условиях совершенной конкуренции один и тот же товар в различных странах имеет одинаковую цену, если она выражена в одной и той же валюте; | И. Множественность валютных курсов |

|  |  |
| --- | --- |
| к)выражение курсов двух валют друг к другу через курс каждой из них по отношению к третьей валюте; | К Девальвация национальной валюты |
| л) "степень" обмениваемости национальной валюты на иностранную валюту; | Л резервная валюта |
| м) -официальное снижение курса национальной валюты по отношению к иностранной валюте, | М.Резервная позиция страны |
| н) - законодательное повышение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса; | Н. Конвертируемость валюты |
| о) - установленные пределы колебания валютного курса, которые государство обязуется поддерживать; | О. Спот-курс |
| п) - использование различных валютных курсов в зависимости от видов операций, участников, валют; | П. Кросс-курс |
| р) - устанавливается центральным банком страны на основе торгов на ММВБ с помощью процедуры фиксинга | Р. Свободно используемая валюта |
| с) - валюта развитых стран, которая выполняет функции международного платежного средства | С. Паритет покупа­тельной способности |
| т) - политика управления валютным курсом с помощью валютных интервенций. | Т. Параллельное об­ращение валют |

Верно/неверно

1. Валютная система оказывает влияние на перемещение ресурсов из одной страны в другую;
2. Выражение валютного курса единицы национальной валюты через определенное количество иностранной валюты - это косвенная котировка;
3. Курс обмена валюты в будущем - это спот-курс;
4. Множественность валютных курсов приводит к дискриминации других стран;
5. «Чистое плавание» осуществляется без вмешательства центрального банка;
6. Валютные интервенции - инструмент политики управления валютным курсом;
7. Колебания валютного курса не приводят к изменению цен;
8. Девальвация всегда приводит к улучшению торгового баланса;
9. Пределы валютного коридора государство обязано поддерживать;
10. Реальная девальвация производится с учетом общего уровня цен;
11. Падение курса национальной валюты способствует экспорту;
12. Девальвация неприемлема как метод экономической политики;
13. При увеличении реальной процентной ставки в стране валютный курс снижается;
14. Рост инфляционных ожиданий внутри страны ведет к обесцениванию курса ее валюты;
15. Относительный рост совокупного спроса по сравнению с зарубежной страной приводит к падению курса национальной валюты;

**Ссудный капитал**

Мировой рынок ссудных капиталов - это система рыночных отношений,обеспечивающая аккумуляцию и перераспределение капиталовмежду странами; это совокупность всех связей по получению и предоставлениюкредитов.

Мировой рынок ссудных капиталов получил наибольшее развитиев 60-е гг. XX в. и разделился по срокам. Имеет два сектора: регулируемый(60 %) и свободный.

Основные кредитные потоки осуществляются между банками - 50 %,межправительственные - 30 %, операции международных организаций- 20 %. ТНК за счет мирового рынка ссудных капиталов покрывают 1/3 своих потребностей в заемных средствах.

Основные пользователи: развитые страны - 90 %, развивающиеся - 10%.

Международный кредит - это основная форма реализации заемного капитала или форма движения ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанная с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности, платности, обеспеченности и на определенные цели.

Регулятор движения - международный ссудный процент. Цена кредита - процентная ставка (формируется самостоятельно, независимо от национальных ставок) и проценты за открытие международной кредитной линии (юридически оформленное обязательство о выдаче кредита).

Международная кредитная ставка (усредненный процент) зависит:

• от состояния рынка ссудных капиталов;

• срока кредита;

• политического, экономического, валютного положения страны

заемщика;

• вида процентной ставки;

• вида кредита и т. д.

Процентная ставка включает:

• безрисковый компонент - это минимальная ставка дохода, нормальная для данного рынка (издержки финансирования + операционные

расходы + нормальная прибыль);

• плату за риск:

финансовый - риск невозврата долга; оценивается репутация, денежные потоки и производственные мощности, капитал;

страновой - политические условия, экономические кризисы, изменения налоговой системы, которые влияют на возможность заемщика осуществлять бизнес;

валютный - нестабильность валютного курса (девальвация снижает платежеспособность заемщика) и валютного законодательства (может потребоваться разрешение не только на предоставление кредита, но и на его возврат).

Виды международного кредитования:

1) коммерческое:

• открытый счет;

• вексельный кредит;

• арендный кредит (лизинг, факторинг, форфейтинг);

2) банковское:

• экспортный кредит;

• финансовый кредит;

3) правительственное;

4) глобальное:

• МВФ (краткосрочное);

• МБРР (средне- и долгосрочное);

• Региональные БРР.

Основные меры, которые используют страны для привлечения иностранного капитала, следующие (страна базирования и принимающая страна обоюдно заинтересованы):

1) налоговые стимулы:

• установление прямых налоговых льгот;

• отсрочка уплаты налога за инвестирование капитала;

• ускоренная амортизация;

• «налоговые каникулы»;

• освобождение от таможенных платежей импорта сырья, оборудования,комплектующих;

• исключение двойного налогообложения (прибыли);

2) финансовые методы:

• субсидии;

• займы и кредиты;

• финансовые льготы;

• предоставление государственных гарантий инвестиций (двусторонние и региональные соглашения, Международное агентство по гарантированию инвестиций, которые могут поддерживаться Мировым банком, Ломейской конвенцией ЕС и т. д.). В этом случае гарантируется возврат полной суммы или части в случае национализации, стихийных бедствий, неконвертируемости валюты, невозможности перевода прибыли и т. д.;

• страхование зарубежных инвестиций частными или государственными агентствами на льготных условиях (1 %);

3) нефинансовые методы:

• административная и дипломатическая поддержка (создание

наиболее благоприятных условий для функционирования предприятий);

• урегулирование инвестиционных споров.

.

Кратко опишите историю роста[[1]](#footnote-1)конкурентоспособности России, начиная с 1998 г. и до наших дней. Сравните темпы роста реального ВВП в целом и реального ВВП на душу населения. Объясните разницу (если она есть). Сравните средние темпы роста России и США за этот же период. В какой степени темпы роста, возможно, занижают или завышают конкурентоспособность страны?

Составьте 2-е таблицы (одну для России, вторую для США) по следующему образцу:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Год** | **Реальный ВВП,**  **млрд. руб.** | **Численность населения, млн. чел.** | **Реальный ВВП на душу населения, млрд. руб.** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

2. Предложение денег и его детерминанты в США в 1929–1933 гг. (млрд. долл.):

|  | **Август 1929 г.** | **Март 1933 г.** | **Изменение в %** |
| --- | --- | --- | --- |
| **I. Предложение денег** | **26,5** | **19,0** |  |
| в т.ч.: |  |  |  |
| наличные деньги | 3,9 | 5,5 |  |
| текущие счета (депозиты) | 22,6 | 13,5 |  |
| **II. Денежная база** | **7,1** | **8,4** |  |
| в т.ч.: |  |  |  |
| наличные деньги | 3,9 | 5,5 |  |
| резервы | 3,2 | 2,9 |  |
| **III. Норма резервирования** |  |  |  |
| **IV. Коэффициент депонирования** |  |  |  |
| **V. Денежный мультипликатор** |  |  |  |

Это конкретная ситуация в экономике США в годы «Великой депрессии».

Необходимо:

а) рассчитать все параметры валютного рынка и заполнить таблицу;

б) сделать анализ этого рынка и политики ФРС США в этот период;

в) почему такая политика ФРС привела коммерческие банки США к массовому банкротству?

г) какие рекомендации вы могли бы дать ФРС с позиции сегодняшних ваших знаний о регулировании мирового валютного рынка?

Предложение денег и его детерминанты в России в 1991–1993 гг. характеризовалось следующими данными (млрд. руб.):

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Декабрь 1991 г.** | **Март 1993 г.** | **Изменение в %** |
| **I. Базовые деньги** | **300** | **5 700** |  |
| в т.ч.: |  |  |  |
| наличные деньги | 170 | 2 600 |  |
| Резервы КБ | 130 | 3 100 |  |
| **II. Общая денежная масса** | **960** | **10 900** |  |
| в т.ч.: |  |  |  |
| наличные деньги | 170 | 2 600 |  |
| депозиты | 790 | 8 300 |  |

Это конкретная ситуация в экономике России в первые годы реформ.

а) определить денежный мультипликатор 1991 г. и 1993 г.;

б) какие выводы можно сделать из анализа таблицы;

в) если в марте 1993 г. общие денежные расходы населения составили 7200 млрд. руб., то какова была скорость обращения денег?

г) какие деньги быстрее оборачивались: вся денежная масса или наличность?

д) сравните ситуации на российском и американском валютном рынке.

3. Изучите основные виды циклов мировой экономики (кратко-, средне- и долгосрочные), а также основные фазы экономического цикла (цикла деловой активности). Исходя из изученного материала, проанализируйте развитие российской экономики, начиная с 40х гг. (50х гг.) 20 в. и до наших дней, с позиций циклических колебаний, постарайтесь выделить периоды кратко-, средне- и долгосрочных колебаний, отдельно сделайте анализ фаз цикла деловой активности за этот период. На ваш взгляд, на какой фазе находится экономика России в данный момент?

Отследите объемы производства в периоды подъемов и спадов в отраслях:

а) производящих инвестиционные и потребительские товары длительного пользования;

б) производящих потребительские товары кратковременного пользования.

Какие выводы вы можете сделать?

Для большей наглядности анализ осуществляйте на основе следующих таблиц:

Спады в экономике Росси, начиная с 1940–1950х гг.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Период | Продолжительность,  мес. | Глубина (снижение реального объема продукции), % |
|  |  |  |
|  |  |  |

Подъемы в экономике Росси, начиная с 1940–1950х гг.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Период | Продолжительность,  мес. | Темпы роста реального объема продукции, % |
|  |  |  |
|  |  |  |

4.

**Анализ ситуации на мировом апельсиновом рынке**

Для американских производителей апельсинов 2013 г. может оказаться самым худшим за последнюю четверть века, – считают местные эксперты. Проблемы поставщиков связаны со значительным превышением предложения апельсинового сока над спросом на мировых рынках. В Бразилии и США, главных «апельсиновых» державах мира, в последние годы собирают рекордное количество апельсинов.

В прошлом году, например, поставки свежего сока из Флориды составили 619 млн л, увеличившись по сравнению с 2011 г. почти в два раза. По оценкам американских экспертов, сегодня производители апельсинов в США зарабатывают на ящике цитрусовых весом 90 фунтов (40,5 кг) всего 2,55 долл., что существенно меньше, чем в 1980-е годы, начале 1990-х годов и 2000-х.

Помимо перепроизводства в Америке есть и ряд других причин, отрицательно влияющих на цены. Проявляют себя новые конкуренты. В нынешнем году в Азии, одном из крупнейших рынков реализации американских и бразильских апельсиновых натуральных соков, может появиться несколько крупных производителей апельсинов. Китай, например, в этом году должен собрать до 12 млн т этих цитрусовых. По мнению экспертов, Китай сможет самостоятельно обеспечивать свои потребности в одном из самых популярных безалкогольных напитков. Мешает и почти полное отсутствие координации между участниками мирового апельсинового рынка. В прошлом году бразильские компании начали на рынке соков ценовую войну, что привело к снижению мировых цен сразу на 40–50%. Цены опустились до самого низкого уровня за последние 14 лет, и рынку пришлось восстанавливаться в течение нескольких месяцев.

**Вопросы**

1. Выделите мировые рынки, о которых идет речь в статье.
2. Почему рекордные урожаи апельсинов, которые получили американские производители в 2011–2012 гг., их не обрадовали? Объясните логику возникновения проблем у американских производителей апельсинов. Приведите графическую интерпретацию.
3. Как динамика цен на цитрусовые сказалась на мировом рынке натуральных апельсиновых соков?
4. Как сказалось на мировых рынках апельсинов и апельсинового сока появление в Азии крупных производителей апельсинов? Приведите графическую интерпретацию. Укажите четко, изменение спроса или изменение предложения повлекло за собой отрицательную динамику цен на цитрусовые.
5. Что такое ценовая война? Почему бразильские компании вели ее на рынке соков, если это привело к снижению мировых цен на 40–50%? Разве бразильским компаниям невыгодны высокие цены на цитрусовые?

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  | | --- | | **Международная экономическая интеграция** | | Можно ли интеграцию определять как процесс или условие «формирования целого из частей» или создания единой целостности из отдельных частей. Да Нет  Интеграция часто инициируется как политический процесс. Без существенной заинтересованности политических агентов этот процесс не может быть успешным, и этот фактор нельзя недооценивать  Да Нет  Международная экономическая интеграция происходит на микро- и макроуровнях. Да Нет |   В развитии международной экономической интеграции выделяется несколько ступеней. Начальная ступень — зона свободной торговли. Ее особенность — отмена барьеров в торговле товарами. Да Нет  В настоящее время разрабатывается грандиозный проект создания самой большой в мире зоны свободной торговли. Ее название — «Зона свободной торговли Америки». В ней объединяются 34 страны Северной и Южной Америки..  Да Нет  Вторая ступень интеграции — таможенный союз. В нем меры, свойственные зоне свободной торговли, дополняются введением общего внешнего таможенного тарифа на ввоз товаров из стран, не входящих в союз. Да Нет  Третья ступень интеграции — общий рынок. Наряду со свободной взаимной торговлей и единым внешним тарифом он обеспечивает полную свободу движений через национальные границы не только товаров, но также капитала и рабочей силы.  Да Нет  Наивысшая ступень интеграции— экономический союз. Предполагается введение общей валюты и создание наднациональных органов управления экономическим развитием всех стран — участниц союза. Да Нет  Интеграционные процессы в наибольшей мере присущи развитым странам.  Да Нет  Из числа ныне действующих группировок выделяется Европейский Союз. Это интеграционное объединение действует в Западной Европе и объединяет большинство западноевропейских стран. Чем выделяется данная группировка:  Развитие интеграции в рамках ЕС прошло ряд ступеней, в ходе которых осуществлялся переход от низших форм к высшим: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический затем валютный и существующий сегодня, политический союз. Да Нет  Крупная интеграционная группировка действует в Северной Америке. Это Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). Степень взаимодействия и интегрированности национальных хозяйств не уступает участникам ЕС.  Да Нет  Для каждой из стран рынок двух других участниц НАФТА является основным: на нем реализуется преобладающая часть национальных товаров. Так, 75-80% вывозимой Канадой продукции направляется в США. Столько же направляется Мексикой.  Да Нет  Особенностью североамериканской интеграции является отсутствие координации внешнеэкономической деятельности. Кроме того, нет совместных институтов, регулирующих и координирующих экономическое развитие, подобно органам ЕС. Да Нет  Среди развивающихся стран процессы хозяйственного объединения менее активны. Наиболее известна Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), включающая в свой состав Индонезию, Малайзию, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней, Вьетнам, Лаос, Мьянму (Бирму), Камбоджу.  Да Нет  Особое место среди ныне действующих интеграционных группировок занимает Содружество Независимых Государств (СНГ), в рамках которого принят ряд соглашений, в том числе об образовании экономического союза.  Да Нет  Между странами бывшего СССР создана еще одна интеграционная группировка. Это Евразийское Экономическое Сообщество. В него вошли Россия, Казахстан, Кыргызстан, Россия, Таджикистан.  Да Нет  Дайте определение следующим понятиям: процесс «долларизации», конвертируемость валют, реальный эффективный валютный курс, **золотодевизный стандарт**.  1**. В результате ревальвации национальной валюты цены экспорта и импорта изменятся следующим образом:**   1. на импорт повысятся, а на экспорт снизятся; 2. повысятся как на экспорт, так и на импорт; 3. и на экспорт, и на импорт понизятся; 4. на экспорт вырастут, а на импорт снизятся.   **2.** **Удешевление доллара на валютных рынках означает, что:**   1. импортируемые в США товары обходятся дешевле для американских граждан; 2. на зарубежных рынках доллар обладает большей покупательной способностью; 3. экспорт США становится менее дорогостоящим для иностранцев; 4. экспорт США становится более дорогостоящим для иностранцев;   **3**. **Среди перечисленных утверждений определите неверное (некорректное):**   1. удорожание национальной валюты означает, что на покупку единицы иностранной валюты потребуется меньше единиц национальной валюты, чем ранее; 2. удорожание национальной валюты снижает ее конкурентоспособность на мировом рынке; 3. свободно плавающие валютные курсы определяются взаимодействием спроса и предложения на валюту; 4. курс валюты, свободное изменение которого не допускается, называется фиксированным;   **4.** **Среди перечисленных утверждений определите верное (корректное)**   1. рост спроса на импорт в стране обусловливает повышение курса национальной валюты; 2. рост реальной ставки процента в стране повышает курс национальной валюты; 3. увеличение потока иностранных туристов в страну понижает курс национальной валюты; 4. увеличение объема денежной массы в стране ведет к росту курса национальной валюты;   5.Для повышения (укрепления) валютного курса рубля ЦБ должен:  1)увеличивать валютные резервы,  2) ввести ограничения на экспорт товаров из РФ,  3)увеличить денежное предложение (рублевое),  4)уменьшить валютные резервы.  6.Если курс единицы иностранной валюты выражается в национальной валюте - это:  1)кросс-курс; 2)прямая котировка; 3)обратная котировка; 4)валютный демпинг.  7.Высокий уровень инфляции в стране:  1)ведет к обесценению национальной валюты;  2)повышает ценность национальной валюты;  3)не оказывает влияния на валютный курс;  4)нельзя дать однозначный ответ.  8.Увеличение числа поездок резидентов РФ за границу способствует:  1)повышению курса национальной валюты;  2)понижению курса национальной валюты;  3)не влияет на курс национальной валюты;  4)нельзя дать однозначный ответ.  9. Минимальный уровень золотовалютных резервов страны определяет:  1) трехмесячный объем импорта товаров и услуг в резервной валюте;  2)монетарное золото в казнохранилищах страны;  3)международная валюта СДР;  4)резервная позиция страны в МВФ.  10.Что такое "валютные интервенции"?  1) это политика национального банка на валютном рынке страны;  2)это проникновение иностранных валют на национальный валютный рынок;  3)это скупка или продажа иностранной валюты ЦБ на валютном рынке страны.  4) это инструмент валютной политики ЦБ страны.  11. В США доллар стоит 8 евро, тот же доллар может быть продан за 2 швейцарских франка. Каков валютный курс евро относительно швейцарского франка?  12. Россия решает ввести ограничения на импорт, результатом такой политики будет:  1)укрепление курса рубля;  2)улучшение торгового баланса РФ;  3)повышение уровня инфляции в России;  4)все перечисленное верно.  13. Если цена евро в долларах упала с 50 до 45 центов за евро, то цена компьютера (в долларах), продаваемого в Германии за 150 евро:  1)снизится на 10 долларов;  2)снизится на 7,5 долларов;  3)снизится на 5 долларов;  4)вырастет на 7,5 долларов.  14. Если реальный эффективный курс рубля вырос, то можно утверждать, что:  1)возросла конкурентоспособность российских товаров;  2)улучшился торговый баланс страны;  3)российские товары подорожали на мировом рынке;  4)возрос чистый экспорт из России.  15. Что произойдет с номинальным курсом рубля в каждом из следующих случаев:  1)Российское правительство увеличивает уровень государственных расходов;  2)Россия вводит повышенный импортный тариф на ввоз автомобилей;  3)Резиденты РФ покупают в основном «неторгуемые» товары;  4)Иностранцы переориентируют свой спрос на товары, импортируемые из России.  16. Реальный валютный курс отличается от номинального тем, что он характеризует:  1)относительную цену национальных валют двух стран;  2)относительную цену товаров произведенных в разных странах;  3)количество иностранной валюты, которое можно обменять на национальную валюту;  4)количество национальной валюты в наличном обращении.  17. Объясните изменение реального курса рубля в связи со следующими действиями:  1)строительство американской компанией в РФ завода по производству сока,  2)годичная стажировка российских студентов в Европе;  3)увеличение потока европейских туристов в Россию;  4)рост производительности труда на российских предприятиях.  18.Если дата валютирования в сделке переносится на будущее, то такая сделка называется:  1)своп сделка;  2)фьючерсная сделка;  3)форвардная сделка;  4)опционная сделка.  19.При какой мировой валютной системе началось использование специальных резервных валют:  1) Парижская валютная система;  2) Ямайская валютная система;  3) Генуэзская валютная система;  4) Бреттонвудская валютная система.  20. Ямайская валютная система:  1) разрешила обмен валют на золото;  2) приняла решение о выпуске евро;  3)утвердила доллар в качестве единственного резервного средства;  4)разрешила свободный выбор режима валютного курса.  21.Еврорынок - это рынок, на котором:  1)все сделки совершаются в евро;  2)сделки совершаются только европейскими компаниями или банками;  3)сделки осуществляется на территории европейских государств;  4)сделки заключаются в валюте, не являющейся национальной для участников (контрагентов).  22. Бреттонвудская валютная система это монополия:  1) английского фунта; 2)евро; 3) доллара; 4) швейцарского франка.  23. Персональный компьютер стоит 5000 долларов в США и 10000евро в Германии. Если номинальный валютный курс составляет 1 евро за 1 доллар, тогда реальный «компьютерный» курс доллара составит: 1) 0,5; 2) 2; 3) 4; 4)0,25.  **24**. Каким образом снижение стоимости национальной валюты может сказаться на следующих субъектах:  1) потребители;  2) отрасли, работающие на импортном сырье и оборудовании;  3)отрасли, экспортирующие свою продукцию.  **25**. В результате непредвиденно высокого экспорта капиталов из России валютный курс рубля стал неприемлемо низким. Для его повышения Центральный банк должен:  1) увеличивать валютные резервы;  2) ввести ограничения на экспорт товаров из России;  3)увеличить денежное предложение (рублевое);  4)уменьшать валютные резервы.  **26. Волжский автомобильный завод (ВАЗ) экспортирует свою продукцию по цене 4000 долл. за один автомобиль.**  **Валютный курс составляет при этом 30 RUR/USD.**  **Издержки предприятия в расчете на один автомобиль равны 90 000 руб.**  **Определите, как изменится прибыль завода от экспорта каждой автома­шины, если:**   1. **курс рубля повысится на 20%;** 2. **курс рубля понизится на 20%.**   **«ВТО: РИСКИ И ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ»**  **29 марта 2011 года.**  **Томск**  **Краткие итоги переговоров**  **по присоединению России к ВТО**  **О промежуточных итогах переговоров по присоединению России к ВТО**  В соответствии с практикой, существующей в этой организации, присоединение России к ВТО будет оформлено подписанным и ратифицированным Россией Протоколом о присоединении к ВТО (далее – Протокол), который станет международным договором для Российской Федерации. В соответствии с Протоколом Россия должна будет принять на себя обязательство по присоединению к Марракешскому соглашению об учреждении ВТО (далее - Соглашение о ВТО), включая все приложенные к нему Многосторонние торговые соглашения.  Из Протокола следует, что присоединяющееся государство становится членом ВТО и принимает на себя обязательства по Соглашению о ВТО, включая все изменения и дополнения к нему, которые были приняты членами ВТО и вступили в силу на дату вступления в силу Протокола. Протокол также обязывает нового члена ВТО соблюдать специфические обязательства, согласованные в результате переговоров о присоединении государства к ВТО с членами этой организации. Протокол является неотъемлемой частью Соглашения о ВТО.  К Протоколу прилагаются Перечень уступок и обязательств России по товарам и Перечень ее специфических обязательств по услугам. Доклад Рабочей группы (Доклад РГ) не является приложением к Протоколу, но в Протоколе указываются реквизиты Доклада как отдельного официального документа ВТО и содержатся ссылки на конкретные параграфы Доклада, имеющие статус обязательств.  Документы российского присоединения вносятся на английском языке. Русский перевод не имеет официального статуса.  Проект Доклада РГ аккумулирует результаты дискуссий в рамках Рабочей группы по отдельным элементам экономической системы и торгового режима России и его соответствия нормам и правилам ВТО, на основе текстов нормативных правовых актов и других документов, представленных российской стороной. В 2009-2011 гг. Доклад был в значительной степени переработан в связи с необходимостью дополнительного описания системы соглашений Таможенного союза и их анализа членами РГ на предмет соответствия правилам ВТО.  Проект Доклада РГ состоит из 7 разделов (Экономика, экономическая политика; Правовая система осуществления торговой политики; Политика в области торговли товарами; Режим, применяемый в отношении прав интеллектуальной собственности (ТРИПС); Политика в сфере торговле услугами, Транспарентность, Соглашения о таможенных союзах и зонах свободной торговли). Каждый раздел включает в себя описание торгового режима России и Таможенного союза в соответствующей сфере, запросы и позиции членов РГ и согласованные проекты обязательств российской стороны, обеспечивающие соответствие российского торгового режима правилам ВТО.  В соответствии с пунктом 1 статьи XII Марракешского Соглашения об учреждении Всемирной торговой организации любое государство может присоединиться к Соглашению о ВТО на условиях, согласованных между таким государством и ВТО. В Соглашении о ВТО не уточняется, какие условия подлежат согласованию, и какова процедура их согласования. История ВТО показывает, что члены ВТО в процессе переговоров по присоединению выдвигают запросы, выходящие за рамки "стандартных" требований Соглашения о ВТО (так называемые «требования ВТО+»). Таким образом, объем обязательств присоединившихся к ВТО стран существенно различается: от обязательств по существенной либерализации торгового режима (Украина) до обязательств, фактически лишающих присоединяющуюся страну «стандартных» прав (Китай). Согласованные в ходе переговоров по присоединению России к ВТО обязательства, содержащие "индивидуальные", специфические только для России элементы, сводятся к минимуму. Большинство обязательств, закрепленных в Докладе РГ, подтверждают намерение выполнять требования соответствующих положений Соглашений о ВТО. Однако в ряде случаев обязательства направлены на приведение отдельных нормативных актов или правоприменительной практики в соответствие с правилами ВТО. К таким обязательствам относятся, например, обязательства по выравниванию «внешнеторговых» и «внутренних» железнодорожных тарифов или обязательство в отношении прекращения незаконного производства оптических дисков с нарушением авторских прав.  Некоторые обязательства содержат элементы, выходящие за рамки «стандартных» правил ВТО. Такие элементы присутствуют, в частности, в обязательствах, касающихся ценообразования на газ, деятельности государственных торговых предприятий, транспарентности, экспортных пошлин.  В соответствии с Соглашением о ВТО присоединяющееся государство должно обеспечить соответствие своего законодательства требованиям соглашений этой организации. Как общее правило, Россия берет на себя обязательства выполнять все правила ВТО с даты своего присоединения. Исключения из этого правила сводятся к следующим вопросам:   * Ценообразование (переходный период для гармонизации железнодорожных тарифов, дискриминирующих импортные товары); * Особые экономические зоны (переходные периоды для Калининградской и Магаданской ОЭЗ); * Техническое регулирование (возможность сохранения в силе до принятия новых технических регламентов обязательных ГОСТов, противоречащих ВТО, если они не оспариваются членами ВТО); * Сельское хозяйство (возможность существенно повысить уровень искажающей торговлю поддержки сельского хозяйства после присоединения к ВТО); * ТРИМс (связанные с торговлей инвестиционные меры) в части обязательств по инвестиционным программам в автомобильной промышленности – возможность временного сохранения противоречащих ВТО мер.   В процессе присоединения была проведена работа по приведению соответствующего российского законодательства в соответствие с нормами ВТО. Поэтому имплементация зафиксированных в Докладе Рабочей группы обязательств не потребует внесения значительных изменений в российское законодательство или нормативную базу Таможенного союза. Исключением могут стать отдельные акты о предоставлении запрещенных с точки зрения ВТО субсидий промышленности и сельскому хозяйству (однако такие нормативные акты в любом случае будут подлежать изменению в связи с имплементацией соответствующих соглашений ЕЭП) или нормативные акты в сфере ветеринарного, санитарного и фитосанитарного регулирования.  Таким образом, в соответствии со статьей 15.1 (а) Федерального закона «О международных законах Российской Федерации» от 15 июля 1995 года № 101-ФЗ Протокол о присоединении Российской Федерации к Всемирной торговой организации подлежит ратификации.  В связи с тем, что после начала функционирования Таможенного союза часть полномочий по регулированию торговли перешла на наднациональный уровень, Россия принимает на себя обязательства об обеспечении выполнения требований ВТО и на уровне Таможенного союза. Реализация таких обязательств будет возможна благодаря подписанию Договора о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы, в соответствии с которым обязательства принимаемые государством-членом ТС при присоединении к ВТО становятся частью правовой системы Таможенного союза.    **О результатах переговоров по доступу на рынок товаров**  Проект Перечня уступок и обязательств России по товарам (далее – Перечень) представляет собой консолидацию результатов двусторонних (с 57 членами ВТО) и многосторонних переговоров по доступу на рынок товаров, которые проходили в период с 1998 по 2008 гг.   1. **Импортные пошлины**   Двусторонние переговоры по доступу на рынок товаров проводились на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров 1996 года (ГС 1996). Как следствие, результаты таких переговоров фиксировались в ГС 1996. Однако Перечень оформляется на базе товарной номенклатуры, применяемой на момент завершения работы Рабочей группы по присоединению России к ВТО, то есть на базе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров 2007 года (ГС 2007). Перевод обязательств из номенклатуры ГС 1996 в ГС 2007 осуществлен при помощи переходных таблиц, разработанных с участием ФТС России.  Перечень охватывает 11 567 тарифных линий. Увеличение количества тарифных линий по сравнению с Единым таможенным тарифом таможенного союза (ЕТТ) по состоянию на июнь 2011 г. (11 237) объясняется детализацией ряда подсубпозиций. Такая детализация была необходима, поскольку ряд 10-значных кодов номенклатуры ГС 2007 аккумулировал несколько кодов номенклатуры ГС 1996, а выбор результирующей ставки по таким кодам необходимо было бы осуществлять по принципу «наиболее либеральной ставки». Детализация позволила сузить сферу применения минимальных ставок до тех товаров, в отношении которых они были согласованы. В ряде случаев осуществить подобную детализацию не представилось возможным. В значительной мере это затронуло такие группы товаров, как продукция химической промышленности, лесо-бумажная продукция, машины и оборудование, в номенклатуре которых произошли наиболее существенные комплексные структурные изменения.  По каждой тарифной линии Перечня фиксируются уровни связывания (предельные уровни ставок) - начальный и конечный (в случае его отличия от начального) и переходный период, в течение которого осуществляется снижение предельной ставки.  Переговоры по доступу на рынок товаров в рамках процесса присоединения России к ВТО в основном были завершены в 2006-2007 годах. Общая картина обязательств в этой сфере принципиально сложилась к моменту завершения переговоров с США в ноябре 2006 года. Однако многие базовые элементы тарифных обязательств России в ВТО были заложены еще с подписания протокола о завершении переговоров с ЕС в мае 2004 г.  Следует особо подчеркнуть, что заметное влияние на ход переговоров по тарифам и формирование обязательств России в этой сфере оказали мероприятия, осуществленные в рамках тарифной реформы в 2000-2001 гг., когда были существенно снижены тарифные пики и осуществлена унификация тарифов в рамках групп товаров со сходными характеристиками. Данная реформа привела к снижению средневзвешенной ставки на сельскохозяйственные товары примерно на 5%, на промышленные товары – примерно на 3%. В соответствии со сложившейся в ВТО практикой, основой для тарифных переговоров является действующий тариф присоединяющейся страны. В этой связи, после проведенной реформы запросы по доступу на российский рынок были существенным образом ужесточены.  Результаты переговоров не учитывают решения о повышении ставок пошлин, принятые в период после завершения переговоров с основными торговыми партнерами до настоящего времени (в частности, изменения, осуществленные в рамках формирования ЕТТ).  В результате, с даты присоединения России к ВТО ставки ввозных таможенных пошлин на ряд товаров должны быть снижены (возвращены на уровень тарифа, действовавшего в России в период 2004-2006 гг.). В ряде случаев это предусматривает переход от комбинированной к адвалорной ставке или специфической, снижение специфической составляющей комбинированной ставки. В основном, это касается таких товаров, как:   |  |  |  | | --- | --- | --- | | Живые свиньи  Баранина  Субпродукты мясные  Прочее мясо  Молоко и сливки сухие и сгущенные, сливочное масло  Рис и изделия из него  Пальмовое масло  Маргарин  Сахар-сырец и сахар прочий  (кроме сахара белого)  Некоторые готовые изделия из мяса  Некоторые изделия из шоколада  Некоторые виды соков  Дрожжи  Минеральные воды и др. напитки |  | Тара из пластмасс  Некоторые виды изделий из бумаги и картона  Некоторые виды одежды и обуви  Изделия из стали (прокат)  Трубы  Банки для консервирования  Отдельные товары из цветных металлов  Холодильники  Комбайны  Асинхронные электродвигатели переменного тока  Автомобили (грузовые, легковые, автобусы и спецтехника)  Полуприцепы автомобильные  Некоторые виды часов |   Несмотря на изложенное, по более чем 90% адвалорных пошлин и адвалорных частей комбинированных пошлин с даты присоединения России к ВТО ставки могут быть установлены на уровне выше или равном уровню ставок действующего Единого таможенного тарифа Таможенного союза.  По истечении всех переходных периодов около 50% предельных адвалорных пошлин и адвалорных частей комбинированных пошлин останется на уровне не ниже действующего ЕТТ.  Снижению более чем на 5 процентных пунктов подвергнутся ставки в основном на те же товары, о которых речь шла выше (ставки пошлин повышены после завершения переговоров, в рамках антикризисных мер, при формировании ЕТТ, в рамках текущих корректировок уровня тарифной защиты).  Отмена ставок пошлин предполагается в значительном количестве случаев по тем позициям, где уже сейчас действуют нулевые ставки. Иные случаи в основном сводятся к так называемым товарам информационных технологий и элементной базы для их производства (в отношении которых с США была достигнута договоренность о либерализации через трехлетний переходный период).  Основные параметры договоренностей по ставкам импортных пошлин в сравнении с действующим тарифом приведены в таблицах. Расчеты средневзвешенных ставок проведены на базе усредненной таможенной статистики поставок из Дальнего зарубежья в 2008-2010 г.г.   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | |  | ЕТТ: среднеарифметическая  ставка | Обязательства в ВТО:  среднеарифметическая  ставка | | | Начальный уровень | Конечный уровень | | Вся номенклатура | 11,367 | 12,877 | 9,249 | | С/х товары | 18,584 | 18,183 | 14,624 | | Промышленные товары | 9,072 | 11,223 | 7,573 |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | |  | ЕТТ: средневзвешенная  ставка   |  | | --- | |  | | Обязательства в ВТО:  средневзвешенная  ставка | | | Начальный уровень | Конечный уровень | | Вся номенклатура | 10,293 | 11,850 | 7,147 | | Сельскохозяйственные товары | 15,634 | 15,178 | 11,275 | | Промышленные товары | 9,387 | 11,256 | 6,410 |   Таким образом, в целом по тарифу снижение средневзвешенной ставки от текущего состояния до конечного уровня связывания, согласованного в переговорах по присоединению России к ВТО, составит порядка 3 процентных пунктов. Аналогичное снижение наблюдается в части промышленных товаров. В части сельскохозяйственных товаров и продовольствия снижение составит несколько большую величину – порядка 4,4 процентных пункта.  Необходимо отметить, что в связи с присоединением к ВТО Республики Казахстан потребуется осуществить гармонизацию ее тарифных обязательств с обязательствами России для дальнейшего исполнения сформированных таким образом единых тарифных обязательств в ЕТТ.  **2. Тарифные квоты**  С момента присоединения к ВТО Россия продолжит применение режима тарифного квотирования при импорте охлажденного и мороженого мяса КРС (коды ТН ВЭД ТС 0201 и 0202), свинины (код ТН ВЭД ТС 0203) и мяса птицы (код ТН ВЭД ТС 0207) с сохранением отдельных страновых квот по мясу КРС и мясу птицы.  Срок окончания режима тарифного квотирования при импорте мяса КРС и мяса птицы – не определен. Срок окончания действия режима тарифных квот на свинину - 31.12.2019г.  В случае отмены квот Россия должна будет установить обычную ввозную пошлину на мясо КРС (коды ТН ВЭД ТС 0201 и 0202) на уровне не выше 27,5%, на мясо птицы (код ТН ВЭД ТС 0207) на уровне не выше 37,5%, на свинину (код ТН ВЭД ТС 0203) на уровне не выше 25%.  **3. Обязательства по поддержке сельского хозяйства**  **Переговоры по сельскому хозяйству были направлены на достижение договоренностей по объему внутренней поддержки сельского хозяйства в рамках «янтарного ящика» (меры поддержки, оказывающие искажающее влияние на торговлю).**  **Обязательства по объемам «янтарного ящика» фиксируются для каждого члена ВТО в виде агрегированных мер поддержки (далее – АМС). Кроме того, в тех же перечнях могут быть указаны и параметры по дальнейшему сокращению уровня «янтарного ящика» (меры поддержки, не оказывающие искажающего влияния на торговлю).**  Обязательства по АМС предусматривают уровень внутренней поддержки в 9 млрд. долларов США (только в рамках «янтарного ящика») до 2013 г., что позволит реализовать Государственную программу развития сельского хозяйства и регулирования рынков сырья, сельскохозяйственной продукции и продовольствия на 2008–2012 годы. Затем в течение переходного периода предполагается снижение внутренней поддержки к 2018 г. до 4,4 млрд. долларов США, что соответствует среднему уровню субсидирования российского сельского хозяйства за 2006-2008 гг.  При этом обязательства предполагают, что после присоединения к ВТО Россия не будет использовать экспортные субсидии сельскому хозяйству (в настоящее время не предоставляются).  Следует отметить, что обязательства Российской Федерации в области сельского хозяйства отличаются от стандартных обязательств, принимаемых другими странами, присоединяющимися к ВТО. В соответствии со стандартным подходом, присоединяющаяся страна связывает общий объем поддержки АМС на уровне базового периода (три года, предшествующие присоединению) и затем принимает обязательство о сокращении его в течение базового периода.  Россия принимает обязательство о связывании объема АМС на уровне 4,4 млрд долл., что соответствует базовому периоду 2006-2008 гг. Однако сразу после присоединения России к ВТО разрешенный уровень поддержки составит 9 млрд.долл, который постепенно будет сокращаться до связанного уровня 4,4 млрд. долл. (то есть фактически после присоединения уровень поддержки, соответствующий базовому периоду, не сокращается, а увеличивается).  Такой нестандартный подход к обязательствам по поддержке был увязан членами ВТО с предоставлением Россией гарантий сохранения в течение переходного периода сложившегося соотношения различных видов поддержки. Такие гарантии предложено зафиксировать в форме обязательства о том, что в течение переходного периода до 2017 года включительно (то есть в те годы, когда разрешенный уровень поддержки в рамках «желтой корзины» будет превышать уровень базового периода) доля продуктово-специфической поддержки (т.е. с привязкой к определенному товару) в отношении к продуктово-неспецифической поддержки не будет превышать 30%.  Следует отметить, что уровень в 30% в целом соответствует среднему показателю такого соотношения, заложенному в проекте госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы».  **4. Экспортные пошлины**  Обязательства в области таможенных пошлин включают договоренности по ставкам экспортных пошлин, достигнутые, главным образом, в переговорах с ЕС.  Обязательства, согласованные с ЕС предусматривают «связывание» ставок пошлин на определенный список товаров (порядка  700 тарифных линий). В данный список вошли все товары, в отношении которых действовали экспортные пошлины на май 2004 г.  Обязательствами предусмотрена полная отмена экспортных пошлин по истечении переходных периодов 1-5 лет на все указанные товары, за исключением: семян масличных культур, минерального топлива (нефть, нефтепродукты, газ), необработанных шкур и выделанной кожи, лесоматериалов необработанных и некоторых видов обработанных лесоматериалов из ценных пород древесины, ломов черных и цветных металлов, осей железнодорожных локомотивов. По этим товарам (кроме топливно-энергетической группы) пошлины либо остаются на начальном уровне связывания, либо снижаются, но не до нуля. По ряду товаров снижение может осуществляться нелинейно.  На нефть и нефтепродукты (по действовавшему на тот период перечню товаров, на которые распространялись экспортные пошлины) предусмотрено применение особой формулы расчета ставок. При этом формула расчета предельных ставок на нефть зафиксирована в соответствии с действовавшим законодательством. Формулы ставок на нефтепродукты соответствуют действующим на настоящий момент. На природный газ зафиксировано применение ставки 30% без обязательств по снижению ставок. Предельная ставка на природный сжиженный газ установлена на уровне 21%, но не более 40 евро/1000 кг без обязательств по снижению.  В рамках достигнутых в ноябре 2010 г. договоренностей с ЕС по экспортным пошлинам дополнительно согласованы условия тарифного регулирования экспорта круглого леса.  В рамках согласования обязательств по экспортным пошлинам, в частности, режима экспорта необработанных лесоматериалов, с ЕС также достигнуты договоренности по проведению консультаций при введении или повышении экспортных пошлин на сырьевые товары и по администрированию экспортных тарифных квот.  **Доступ на рынок услуг**  **В переговорах по доступу на российский рынок услуг было заинтересовано 30 членов ВТО (ЕС как один).**  **В рамках процесса присоединения к ВТО Россия принимает на себя обязательства, гарантирующие иностранным услугам и поставщикам услуг уровень доступа и национальный режим, в объеме и на условиях, зафиксированных в соответствующем документе, который Россия согласовывает со всеми заинтересованными членами ВТО (Перечне специфических обязательств по услугам – далее – Перечень). Перечень составляется по методологии ВТО, в его основу ложится Классификатор услуг ВТО, который насчитывает 155 секторов услуг.**  Россия принимает на себя обязательства по 116 секторам услуг. Этот показатель сопоставим с показателями недавно присоединившихся стран (Китай, Саудовская Аравия), однако, уровень либерализации российского рынка услуг ниже, чем уровень либерализации рынка услуг этих стран.  В 39 секторах услуг (например, трубопроводный, железнодорожный, внутренний водный транспорт, большинство медицинских услуг, услуги по организации культурных мероприятий, большинство услуг в области НИР и др.) Россия не связывает себя обязательствами. Это означает, что в будущем в этих секторах можно будет вводить любые ограничения для иностранцев, вплоть до полного закрытия рынка. Однако такие ограничения должны применяться на основе принципа РНБ.  **Обязательства без ограничений принимаются по 30 секторам (например, услуги в области рекламы, услуги по исследованию рынка, услуги консультационные, услуги в сфере управления и т.д.). Однако принятие присоединяющейся страной «обязательств без ограничений» не означает полное дерегулирование соответствующих секторов услуг. После присоединения к ВТО Россия (как и любой другой член этой организации) сохранит за собой право применять недискриминационное внутреннее регулирование в сфере услуг (например, регулирование, направленное на обеспечение качества услуг или защиту прав потребителей, такое как, лицензирование, квалификационные требования, аттестация и аккредитация.**  **Фактически, ограничено будет только право применять ограничения, изменяющие условия конкуренции между иностранными и национальными поставщиками услуг в пользу последних. К таким ограничениям, в соответствии с методологией ВТО, относятся:**  1.       Ограничения количества поставщиков;  2.       Ограничения на общий объем торговли по отдельному виду услуги;  3.       Ограничения на общее число операций или количества предоставленных услуг;  4.       Ограничения на общее число иностранных физических лиц;  5.       Требования к определенной организационно-правовой форме;  6.       Ограничения доли иностранного участия *в* сектореиливкапиталеотдельнойкомпании;  7.       Дискриминационные требования к иностранным услугам/поставщикам услуг.  Использование перечисленных типов ограничений после присоединения к ВТО будет возможно только в том случае, если право их применения зафиксировано в российских обязательствах по услугам. Это правило справедливо только для тех секторов, по которым Россия примет обязательства.  Кроме действующих в российском законодательстве ограничений, в Перечне российских обязательств учитывалась также необходимость сохранения права введения новых ограничений в наиболее чувствительных областях, таких как, услуги в сфере энергетики, телекоммуникации, образование. В таких секторах режим доступа и деятельности в России иностранных поставщиков услуг, предусмотренный будущими российскими обязательствами в ВТО, является даже более жестким по сравнению с действующим режимом.  В Перечне российских обязательств зафиксированы также меры «горизонтального» характера, то есть распространяющихся на все сектора услуг (ограничения в отношении собственности иностранцев на землю; требования к иностранным инвесторам, участвующим в реализации соглашений о разделе продукции, основные требования по перемещению физических лиц- поставщиков услуг).  **Окончательный пакет договоренностей по условиям присоединения к ВТО включает в себя следующие основные элементы, касающиеся финансовых услуг:**  **1) запрет на деятельность филиалов иностранных банков («прямых» филиалов) в России;**  **2) допуск в Россию «прямых» филиалов страховых компаний через длительный переходный период при условии соблюдения требований лицензирования и финансовой устойчивости;**  **3) сохранение 50% квоты иностранного участия в совокупном капитале российских банков и страховых компаний.**  **Однако нашими обязательствами не предусмотрено каких- либо ограничений на отдельные виды банковских операций. То есть в случае получения необходимых лицензий банки с иностранными инвестициями смогут работать на всех сегментах российского банковского рынка без ограничений.** |

1. [↑](#footnote-ref-1)