



ДИСКУССИЯ

Рассмотрим:

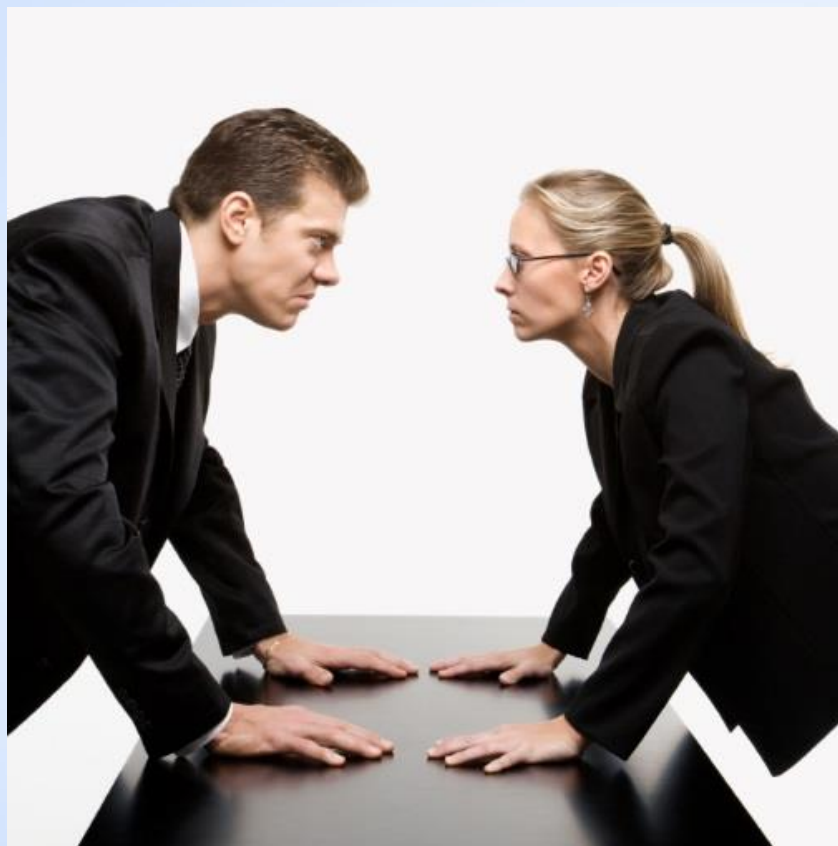
- Спор
- Дискуссия как вид спора
- Речевое поведение спорящих
- Способы установления истины спора
(доказывание и убеждение)
- Стратегия и тактика спора



Афоризм из глубины веков:
«Истина рождается в споре»

Древнегреческие ученые
выделяли различные виды спора:

- диалектические беседы
- софистические споры



Спор – словесное состязание,
в котором каждый отстаивает свое мнение.

Синонимы слова «спорить» :

«**дискуссировать**» – публично обсуждать спорный вопрос

«**диспутировать**» – участвовать в диспуте, публичном обсуждении, посвященном какому-либо вопросу

«**дебатировать**» – устраивать дебаты, прения по какому-либо вопросу

«**полемизировать**» – участвовать в полемике, публично выступать с возражением, с опровержением чьих-либо взглядов, мнений, высказывая и защищая свою точку зрения, свое мнение

Дискуссия – это публичный спор, целью которого является выяснение и сопоставление разных точек зрения, поиск, выявление истинного мнения или **нахождение приемлемого решения** спорного вопроса путем сопоставления различных мнений.





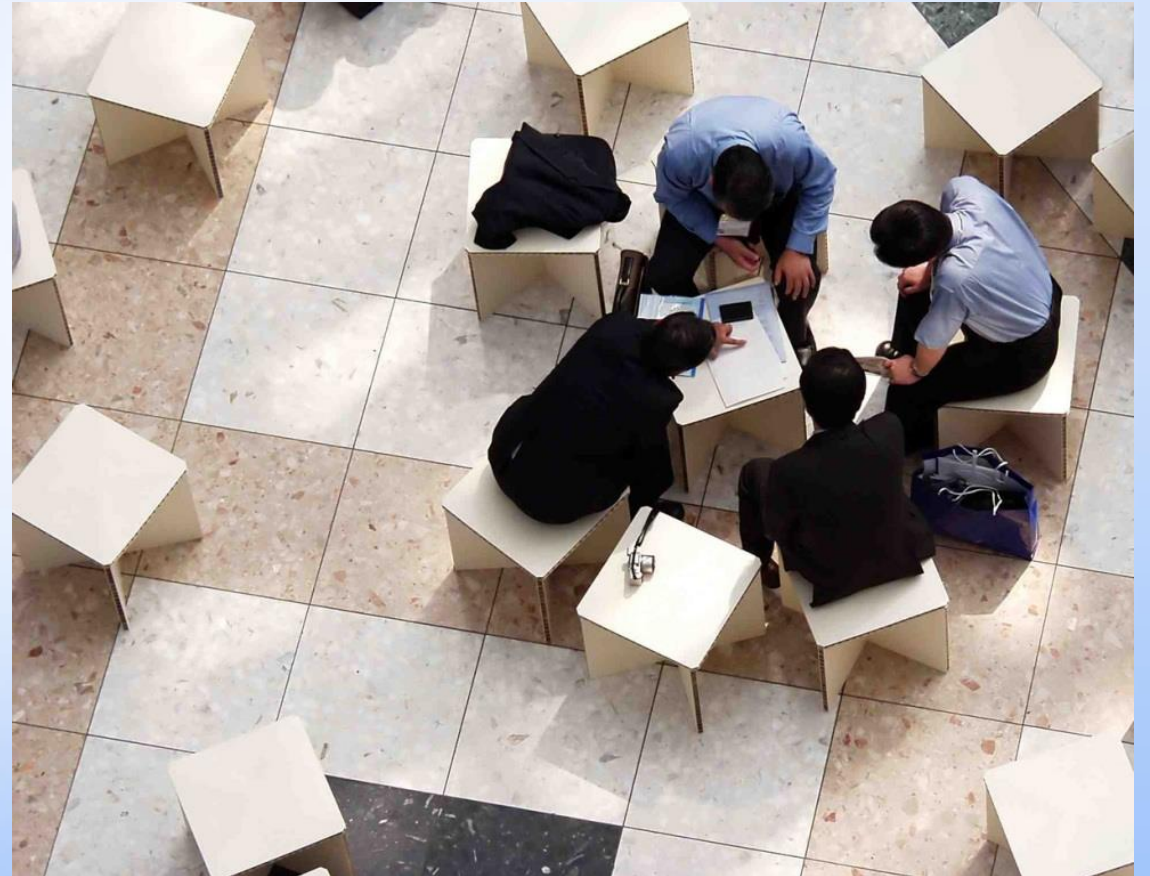
Доказательство – это основа убедительности рассуждений и выступления.

как логический прием складывается из 3 элементов:

- тезиса
- доводов (аргументов)
- способа доказывания (демонстрации)

Тезис – мысль или положение, истинность которого требуется доказать.

Доводы (аргументы) – это различные формы доказательности истинности тезиса. В качестве доводов различают факт и мнение.



Убеждение – это сообщение, имеющее целью изменить взгляды, отношения или сформировать новые.



Доказывать означает устанавливать истинность тезиса.

Убеждать – это создавать впечатление, вселять уверенность, что истинность тезиса доказана, делать слушателей единомышленниками, соучастниками своих замыслов и действий.



Стратегия спора

характеризуется
целевыми установками
его участников.

В зависимости от цели
участника различают
виды полемических
стратегий:

- истины
- убеждения
- победы
- процесса

Поведение спорящих, их манера дискутировать имеют большое значение и влияют на успех обсуждения.





Обстановка дискуссии должна быть такова, чтобы каждый мог честно, без боязни высказать свое суждение.

В цивилизованном деловом споре:
недопустимы

- насмешки
- обидное иронизирование
- грубость
- перебранка

обязательны

- этика
- культура спора

Список литературы:

1. Алексеев А.П. Аргументация. Познание. Общение. М.: 1991.
2. Введенская Л.А., Павлова Л.Г. Культура и искусство речи. М.: 1999.
3. Дюбуа Ж. Общая риторика. М.: 1988.
4. Михальская А.К. Основы риторики. М.: 2001.
5. Сопер П.Л. Основы искусства речи. М.: 1992.